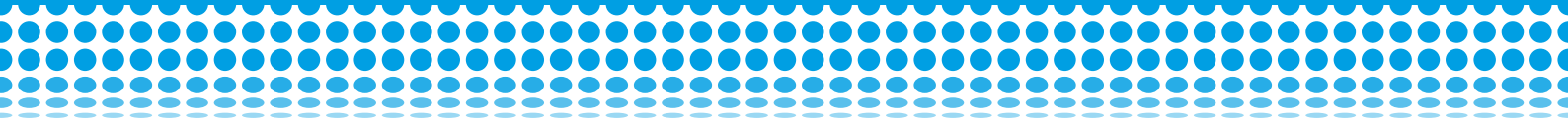




engagiert
wegweisend
partnerschaftlich

fit for the future

Einladung zum Seminar für Existenzgründer
vom 31. Juli bis 03. August 2014 auf der Insel Mallorca



Herzlich willkommen zum Seminar „fit for the future“

- vom 31. Juli bis 03. August 2014
- auf der Balearen Insel Mallorca
- im Hotel Tres



Ein Schritt in die Zukunft

Die meisten Zahnärzte stellen sich nach erfolgreicher Approbation und Assistenzzeit die Frage nach der beruflichen Zukunft. Der Weg in die Selbstständigkeit ist die logische Konsequenz für persönlichen, beruflichen und wirtschaftlichen Erfolg. Einen verbindlichen Leitfaden für die erfolgreiche Existenzgründung gibt es nicht. Zu individuell sind die Voraussetzungen.

Pluradents traditionsreiches Gründerseminar auf Mallorca stellt die Themen in den Fokus, die die Grundpfeiler eines erfolgreichen Praxisstarts sind. Die Vorträge über die konzeptionelle Ausrichtung der Praxis, juristische Aspekte, Qualitätsmanagement, Controlling und Marketing werden von erfahrenen Referenten gehalten. In gemeinsamen Workshops werden Ihre Ideen entwickelt und wegweisende Lösungen aufgezeigt.

Nutzen Sie die stilvolle und entspannte Atmosphäre im Herzen Palmas, um Ihre Zukunft abseits des Alltags zu planen.

Wir freuen uns auf Ihre Teilnahme – Ihr Pluradent Team!



fit for the future • 31. Juli bis 03. August 2014

Reisedaten, Location und Kosten

Beginn: Donnerstag, 31. Juli 2014, 16.00 Uhr
Ende: Sonntag, 03. August, 13.00 Uhr

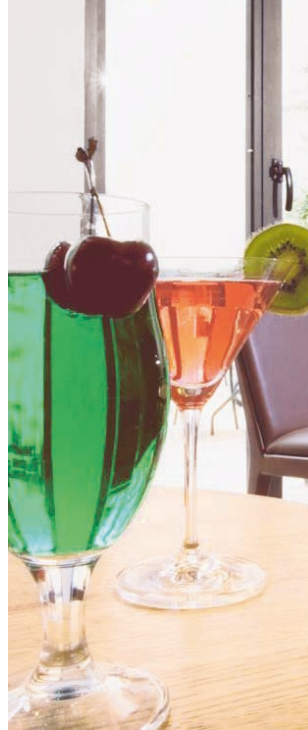
Location: Das Seminar findet in Palma de Mallorca im Hotel Tres statt. Das Design-Hotel Tres liegt inmitten der pulsierenden Altstadt Palmas. Die Übernachtung inkl. Frühstück kostet € 170,- im Einzel- bzw. € 200,- im Doppelzimmer.

Teilnahme-
gebühr: Die Teilnahmegebühr für das Seminar beträgt € 790,- zzgl. MwSt. pro Person.

Ab dem zweiten Teilnehmer wird eine Ermäßigung von 50% gewährt. Die Gebühr ist gegen Rechnungsstellung 4 Wochen vor Veranstaltungsbeginn fällig.

Unterbring-
ung und
Anreise: Unterbringung und Anreise müssen individuell gebucht werden. Wir unterstützen Sie dabei gerne.

Unser Partner bei der Reiseorganisation ist das Hapag Lloyd Reisebüro in Essen. Ihre Ansprechpartnerin in dieser Angelegenheit ist Dagmar Schröer, die Sie unter der Rufnummer 02 01/8 20 45 37 erreichen. Sie ist mit allen Details der Veranstaltung vertraut und wird sich auf Wunsch kurzfristig mit Ihnen in Verbindung setzen.



fit for the future • 31. Juli bis 03. August 2014

Ihr Programm

Donnerstag, 31. Juli 2014

16.00 Uhr **Begrüßung und Einführung**
Moderation: Michael Dölle, Pluradent AG & Co KG
Carsten Schlüter, M:Consult

- Erläuterung zu Organisation und zum Ablauf des Wochenendes
- Kurze Vorstellung der teilnehmenden Praxen und Zahnärzte

17.30–19.00 Uhr **Entwicklung eines Businessplans für das Unternehmen „Zahnarztpraxis“**
Referent: Michael Dölle, Pluradent AG & Co KG

.....
20.30 Uhr **Gemeinsames Abendessen im Purobeachclub**

Freitag, 01. August 2014

10.00–13.00 Uhr **Betriebswirtschaftliche Parameter für Praxiserfolg und Planung**

Referent: Uwe Schaefer, Health AG

- Kennzahlen für die methodische Praxissteuerung
- Berechnung des Kosten- und Leistungsstundensatzes
- Gutes Management macht eine Zahnarztpraxis wirtschaftlich erfolgreich

13.00–16.00 Uhr Siesta

16.00–19.00 Uhr **Marketingkonzepte für den erfolgreichen Praxisstart**

Referent: Carsten Schlüter, M:Consult

- Was ist eigentlich „Marketing“?
- Der Weg zum eigenen (Praxis)marketing-Konzept
- Entwicklung von Praxislogo und Corporate Design
- Printmaterialien für die non-verbale Patientenkommunikation

20.30 Uhr Gemeinsames Abendessen in der Tapas Bar Pope mit anschließendem Ausflug in Palmas Nachleben

Samstag, 02. August 2014

10.00–13.00 Uhr Der Samstagvormittag ist zur individuellen Gestaltung in Palma und Umgebung freigehalten.

13.00–16.00 Uhr Siesta

16.00–17.30 Uhr **Rechtliche Rahmenbedingungen der Praxisgründung**
Referent: Jens Pätzold, L&P Medizinanwälte

- Niederlassungsvoraussetzungen für Zahnärzte
- Mögliche Kooperations- und Gesellschaftsformen moderner Zahnarztpraxen

- Vertragsgrundlagen für die zahnärztliche Existenzgründung
-

17.30–19.00 Uhr **Werberecht für Zahnärzte**
Referent: Jens Pätzold, L&P Medizinanwälte

- Situation der Zahnarztpraxen
 - Aktuelle Entwicklungen der Rechtsprechung
 - Werbemöglichkeiten der Zahnarztpraxen im Jahr 2014
-

Für den Samstagabend sind keine gemeinsamen Aktivitäten geplant.

Sonntag, 03. August 2014

10.00 –12.00 Uhr WEB-Marketing für Zahnarztpraxen

Referent: Carsten Schlüter, M:Consult

- Gute Seiten – schlechte Seiten
- Wesentliche Inhalte
- Design-Grundlagen
- Suchen, finden und vor allem: gefunden werden im world wide web

12.00–13.00 Uhr Pluradent Abschlussdiskussion

ab 13.30 Uhr Individuelle Abreise





**Michael Dölle,
Vertriebsleiter**

- Pluradent AG & Co KG



**Jens Pätzold,
Rechtsanwalt**

- Fachanwalt für Medizinrecht
- Partner der Kanzlei Lyck & Pätzold
- Beratungsschwerpunkte: ärztliches Werbe- und Berufsrecht
- Autor des Buches: „Praxisstrategie und Werbung in der Zahnarztpraxis“



**Carsten Schlüter,
Marketing Consultant**

- Gründer und Geschäftsführer M:Consult
- Beratung und Betreuung unterschiedlichster Unternehmen aus dem Gesundheitsmarkt im Bereich Werbung und Marketing



**Uwe Schaefer,
Vorstand (CFO)**

- Health AG

Und was können wir noch für Sie tun?

Das Pluradent Leistungsspektrum:

- **Wegweisende Konzepte**
Bauen Sie mit uns Ihr Behandlungsspektrum durch eine erfolgreiche Positionierung gezielt aus.
- **Attraktive Raumkonzepte**
Planung, Innenarchitektur, Design und Kommunikation – bringen Sie mit uns Ergonomie und Gestaltung Ihrer Praxis in Einklang.
- **Vielseitige Fortbildungsangebote**
Pflegen Sie Kontakte und nutzen Sie die Impulse unserer Seminare, Fortbildungen und Symposien.
- **Professionelle Praxisgründung & -übergabe**
Diskret abgeben, erfolgreich gründen – profitieren Sie von unserer Erfahrung und Professionalität.
- **Zuverlässiger Technischer Service**
Sichern Sie die umfassende Verfügbarkeit Ihrer Einrichtung durch Instandsetzung, Wartung und Notfallmanagement.
- **Ganzheitliche Beratung**
Qualitätsmanagement, Abrechnungssystematik, Prozesse und Praxismarketing – schöpfen Sie mit uns die Potenziale Ihrer Praxis voll aus.
- **Optimale Produkte**
Treffen Sie mit uns die richtige Entscheidung für Ihren gesamten Materialeinkauf.
- **Individuelle Netzwerklösungen**
Hard- und Software, IT-Netzwerke, Digitale Praxis – schaffen Sie mit uns einen funktionalen und funktionierenden Workflow.

Pluradent AG & Co KG – Ihr Partner in rund
40 Niederlassungen und auch in Ihrer Nähe.
Mehr dazu im Internet:

www.pluradent.de

