

OPTI *on Tour*

Vortrags reihe 2014

für die Zahnarztpraxis von morgen

15. Sep. bis 17. Dez.
in ganz Deutschland

01

Marketing in der
Zahnarztpraxis

02

Qualitätsmanagement

03

Hygiene- & Praxisbegehung

04

Karteikartenlose
Zahnarztpraxis

05

Profitcenter Bleaching

06

Professionelle Steuerung
der Zahnarztpraxis



Deutschlandweite Vortragsreihe für die Zahnarztpraxis von morgen

Als Veranstalter vielzähliger Fortbildungen und Curricula wissen wir, wie schwer es für viele Zahnarztpraxen ist, bevorzugte Fortbildungen mit der zur Verfügung stehenden Zeit und dem Veranstaltungsort in Verbindung zu bringen.

Aus diesem Grund hat sich das OPTI- & DAMPSOFT-Team dazu entschieden, vom 15. September - 17. Dezember eine deutschlandweite Vortragstour zu organisieren. Dabei werden die aktuellen Themen, Möglichkeiten und Problemstellungen der modernen Praxisführung aufgegriffen und anschaulich präsentiert.

Die sechs ausgewählten Vortragsthemen werden an insgesamt 14 verschiedenen Standorten präsentiert, um möglichst vielen Praxen die unkomplizierte Teilnahme zu ermöglichen.



...nächster Stopp:



Die Themenauswahl

Bei der Auswahl der Themen hat sich das Team von OPTI & DAMPSOFT darauf konzentriert, sowohl Themen anzusprechen, die sich in jüngster Zeit durch gesetzliche Novellierung oder Abänderungen ergeben haben und somit Chancen und Risiken für die Zahnarztpraxis darstellen, wie auch Themen, die seit mehreren Jahren für jede Zahnarztpraxis von hoher Relevanz sind.

Die Themen werden in einem angenehmen, dreistündigen Vortrag präsentiert. Es wird dort - wo es möglich und sinnvoll ist - die praktische Kompatibilität mit und in dem DS-WIN aufgezeigt (softwaregestütztes Hygienemanagement, Controlling, QM, karteikartenloses Arbeiten, u.v.m.)

Wir sehen uns bei den Vorträgen!

Seite 4+5	01	Marketing in der Zahnarztpraxis
Seite 6+7	02	Qualitätsmanagement
Seite 8+9	03	Hygiene- & Praxisbegehung
Seite 10+11	04	Karteikartenlose Zahnarztpraxis
Seite 12+13	05	Profitcenter Bleaching
Seite 14+15	06	Professionelle Steuerung der Zahnarztpraxis

Fachvortrag

Bekannt und erfolgreich durch individuelles und gezieltes Praxismarketing

- Wie schaffe ich es, meine Praxis zur eigenen Marke zu entwickeln?
- Was sind die Anforderungen an wirksame und rechtlich abgesicherte Werbemaßnahmen?
- Wie schaffe ich Neukundengewinnung durch Marketingstrategien?
- Wie kann ich meine Patienten gezielt als Marketinginstrument mit Empfehlungsmarketing nutzen?
- Wie schaffe ich einen einheitlichen Wiedererkennungswert?

Pro Person und Veranstaltung 85,- Euro (zzgl. USt.)

Vorzugspreis für DAMPSOFT-Kunden: 75,- Euro p.P. (zzgl. USt.)

Vortragszeiten und Orte

Mo.	15.09.	17-20 Uhr	Frankfurt
Di.	16.09.	17-20 Uhr	Dortmund
Mi.	17.09.	17-20 Uhr	Hannover
Do.	18.09.	17-20 Uhr	Hamburg
Mo.	22.09.	17-20 Uhr	Eckernförde
Mi.	24.09.	17-20 Uhr	Berlin
Do.	25.09.	17-20 Uhr	Leipzig
Mo.	29.09.	17-20 Uhr	Mainz
Di.	30.09.	17-20 Uhr	Stuttgart
Mi.	01.10.	17-20 Uhr	München
Do.	02.10.	17-20 Uhr	Nürnberg
Mo.	06.10.	17-20 Uhr	Düsseldorf
Fr.	10.10.	17-20 Uhr	Freiburg
Di.	28.10.	17-20 Uhr	Köln

01 Marketing in der Zahnarztpraxis

02 Qualitätsmanagement

Fachvortrag

Die neue QM-Richtlinie 2014 - QM gewinnbringend einsetzen

- Welche Anforderungen stellt der Gemeinsame Bundesausschuss an mich?
- Wie finde ich meine individuellen Schwerpunkte im Bereich QM?
- Wie erwecke ich mein eingeschlafenes QM zum Leben?
- Wie ziehe ich meinen persönlichen Nutzen und Gewinn aus dem QM?
- Wie gestalte ich mein QM transparent und für alle einsehbar (im DS-WIN PLUS)?

Pro Person und Veranstaltung 85,- Euro (zzgl. USt.)

Vorzugspreis für DAMPSOFT-Kunden: 75,- Euro p.P. (zzgl. USt.)

Vortragszeiten und Orte

Di.	23.09.	17-20 Uhr	Hamburg
Di.	07.10.	17-20 Uhr	Frankfurt
Mi.	08.10.	17-20 Uhr	Nürnberg
Do.	09.10.	17-20 Uhr	Stuttgart
Mo.	13.10.	17-20 Uhr	München
Mi.	15.10.	17-20 Uhr	Leipzig
Do.	16.10.	17-20 Uhr	Berlin
Fr.	17.10.	17-20 Uhr	Hannover
Mo.	27.10.	17-20 Uhr	Dortmund
Mo.	03.11.	17-20 Uhr	Düsseldorf
Do.	06.11.	17-20 Uhr	Mainz
Fr.	07.11.	17-20 Uhr	Köln
Di.,	18.11.	17-20 Uhr	Eckernförde
Di.	16.12.	17-20 Uhr	Freiburg

Fachvortrag

Hygiene- und Praxisbegehung in Ihrer Zahnarztpraxis praktisch umgesetzt

- Wie stelle ich meine Praxis für eine Begehung / behördliche Kontrolle korrekt auf?
- Welche Schritte gehören in meinen Handlungs- & Aktionsplan?
- Welche Anforderungen werden an das Hygienemanagement gestellt?
- Wie komme ich meiner Dokumentationspflicht richtig nach?
- Wie funktioniert softwaregestütztes Hygienemanagement (im DS-WIN PLUS)?

Pro Person und Veranstaltung 85,- Euro (zzgl. USt.)

Vorzugspreis für DAMPSOFT-Kunden: 75,- Euro p.P. (zzgl. USt.)

Vortragszeiten und Orte

Di.	23.09.	12-15 Uhr	Hamburg
Di.	07.10.	12-15 Uhr	Frankfurt
Mi.	08.10.	12-15 Uhr	Nürnberg
Do.	09.10.	12-15 Uhr	Stuttgart
Mo.	13.10.	12-15 Uhr	München
Mi.	15.10.	12-15 Uhr	Leipzig
Do.	16.10.	12-15 Uhr	Berlin
Fr.	17.10.	12-15 Uhr	Hannover
Mo.	27.10.	12-15 Uhr	Dortmund
Mo.	03.11.	12-15 Uhr	Düsseldorf
Do.	06.11.	12-15 Uhr	Mainz
Fr.	07.11.	12-15 Uhr	Köln
Di.	18.11.	12-15 Uhr	Eckernförde
Di.	16.12.	12-15 Uhr	Freiburg

03 Hygiene- & Praxisbegehung

Fachvortrag

Die karteikartenlose und rechtlich sicher geführte Zahnarztpraxis

- Welche Vorteile bringt mir eine karteikartenlose Praxisführung?
- Welche Voraussetzungen muss ich erfüllen, um rechtlich sicher zu dokumentieren?
- Was sollte ich beachten, wenn die Papierkarteikarte wegfällt?
- Welche Vorbereitungen muss ich treffen, um die Umstellung erfolgreich durchzuführen?
- Wie funktioniert eine karteikartenlos arbeitende Zahnarztpraxis (im DS-WIN PLUS)?

Pro Person und Veranstaltung 85,- Euro (zzgl. USt.)

Vorzugspreis für DAMPSOFT-Kunden: 75,- Euro p.P. (zzgl. USt.)

Vortragszeiten und Orte

Mo.	15.09.	12-15 Uhr	Frankfurt
Di.	16.09.	12-15 Uhr	Dortmund
Mi.	17.09.	12-15 Uhr	Hannover
Do.	18.09.	12-15 Uhr	Hamburg
Mo.	22.09.	12-15 Uhr	Eckernförde
Mi.	24.09.	12-15 Uhr	Berlin
Do.	25.09.	12-15 Uhr	Leipzig
Mo.	29.09.	12-15 Uhr	Mainz
Di.	30.09.	12-15 Uhr	Stuttgart
Mi.	01.10.	12-15 Uhr	München
Do.	02.10.	12-15 Uhr	Nürnberg
Mo.	06.10.	12-15 Uhr	Düsseldorf
Fr.	10.10.	12-15 Uhr	Freiburg
Di.	28.10.	12-15 Uhr	Köln

04 Karteikartenlose Zahnarztpraxis

Fachvortrag

Profitcenter Bleaching – Umsatzsteigerung und Patientenbindung in Einem

- Welche Möglichkeiten bietet mein Kundenstamm?
- Wie viel Umsatz kann ich mit meinem Profitcenter Bleaching erwirtschaften?
- Kommunikation und Aufklärung gegenüber meinen Patienten
- Welches Konzept sollte ich verfolgen?
- Welche Voraussetzungen müssen erfüllt sein?
- Empfehlungsmarketing: Patienten systematisch nutzen anhand eines Beispiels

Pro Person und Veranstaltung 85,- Euro (zzgl. USt.)

Vorzugspreis für DAMPSOFT-Kunden: 75,- Euro p.P. (zzgl. USt.)

Vortragszeiten und Orte

Di.	14.10.	17-20 Uhr	Nürnberg
Mi.	29.10.	17-20 Uhr	Frankfurt
Do.	30.10.	17-20 Uhr	Stuttgart
Fr.	31.10.	17-20 Uhr	München
Di.	04.11.	17-20 Uhr	Dortmund
Mi.	05.11.	17-20 Uhr	Hannover
Mi.	19.11.	17-20 Uhr	Hamburg
Mo.	01.12.	17-20 Uhr	Düsseldorf
Di.	02.12.	17-20 Uhr	Köln
Do.	04.12.	17-20 Uhr	Leipzig
Fr.	05.12.	17-20 Uhr	Berlin
Mi.	17.12.	17-20 Uhr	Freiburg

Fachvortrag

Analyse leicht gemacht – schlechtes Controlling führt zu Umsatzverlust

- Rechnet sich bei Ihnen die PZR, Cerec oder Ihr Entlastungsassistent?
- Wie war Ihre tatsächliche Terminbuchauslastung - rückblickend?
- Welchen Stundensatz erreicht z.B. Ihre Prophylaxeabteilung?
- Welchen Umsatz erreichen Sie jährlich NICHT – ohne es zu wissen?
- Wie funktioniert die softwaregestützte Analyse mit Hilfe von OPTI Control und dem DS-WIN PLUS?

Pro Person und Veranstaltung 85,- Euro (zzgl. USt.)

Vorzugspreis für DAMPSOFT-Kunden: 75,- Euro p.P. (zzgl. USt.)

Vortragszeiten und Orte

Di.	14.10.	12-15 Uhr	Nürnberg
Mi.	29.10.	12-15 Uhr	Frankfurt
Do.	30.10.	12-15 Uhr	Stuttgart
Fr.	31.10.	12-15 Uhr	München
Di.	04.11.	12-15 Uhr	Dortmund
Mi.	05.11.	12-15 Uhr	Hannover
Mi.	19.11.	12-15 Uhr	Hamburg
Mo.	01.12.	12-15 Uhr	Düsseldorf
Di.	02.12.	12-15 Uhr	Köln
Do.	04.12.	12-15 Uhr	Leipzig
Fr.	05.12.	12-15 Uhr	Berlin
Mi.	17.12.	12-15 Uhr	Freiburg

06

Professionelle Steuerung der Zahnarztpraxis

OPTI on Tour

Jetzt anmelden -
die Plätze sind begrenzt!

Infos: www.opti-on-tour.de

OPTI Zahnarztberatung GmbH

Gartenstraße 8 / 24351 Damp

Fon: 04352 - 95 67 95

Fax: 04352 - 95 67 94

info@opti-zahnarztberatung.de

www.opti-zahnarztberatung.de

empfohlen von:

DAMPSOFT

Zahnarztsoftware

DAMPSOFT
Praxismanagerin 
2015

Seien Sie nicht eine(r) von
vielen – bilden Sie sich fort!

Bewerben Sie sich jetzt!

www.dampsoft-praxismanagerin.de



Ausbildungsort

Schloss Westerburg, Westerburg



Ausbildungsort

Carlshöhe, Eckernförde



Die Vorteile:

Die Assistentin erhält durch die Ausbildung...

- die Möglichkeit, eine DAMPSOFT-Praxis softwaregestützt zu führen, zu verwalten und weiterzuentwickeln
- eine Erweiterung ihres Wissens und Könnens in allen wichtigen Praxisbereichen und erlangt den Titel „DAMPSOFT-Praxismanagerin“
- eine höhere Qualifikation

Der Zahnarzt erhält durch die Ausbildung eine Assistenzkraft, die...

- mit hohen Praxis-EDV-Kenntnissen im DS-WIN-PLUS ausgestattet ist
- Arbeitsabläufe optimieren kann und Defizite erkennt
- auf dem aktuellsten Stand der Abrechnung ist und auch deutliche Akzente in den Bereichen Marketing, betriebswirtschaftlicher Optimierung und Controlling setzen kann
- Ihr Wissen im Praxisalltag an das Praxisteam weitergeben kann und so im Team für eine Verbesserung der Arbeitsabläufe und -produktivität sorgt
- Aufgaben der Mitarbeiterführung übernehmen kann

Erlernen Sie die
Übernahme von
Führungsaufgaben
und den Umgang mit
Verantwortung

»»»»

werden Sie
DAMPSOFT-
Praxismanagerin!

www.dampsoft-praxismanagerin.de

DAMPSOFT
Zahnarztsoftware

OPTI
der zahnarztberater